



Junior Salesman

Chi Siamo:

Fin dal suo ingresso nel settore della movimentazione dei materiali negli anni '60, Crown Equipment Corporation si è guadagnata una reputazione per l'eccellente design, progettazione e produzione della sua premiata linea di carrelli elevatori elettrici. Dal nostro transpallet più piccolo al carrello elevatore VNA a sollevamento più elevato, il nostro obiettivo è quello di fornire sempre all'utente il carrello elevatore più sicuro, efficiente ed ergonomico possibile. Crown supporta i clienti con un'ampia selezione di carrelli elevatori elettrici che vanno dai transpallet ai carrelli VNA per corsie molto strette.

La nostra missione è:

"Crown progetta, produce, distribuisce prodotti per la movimentazione dei materiali che forniscono ai clienti un valore aggiunto".

Qualità e prestazioni sono alla base del successo di Crown. Fin dalla nostra nascita, la nostra cultura aziendale ha sempre avuto al centro le persone ed il lavoro di squadra per garantire che la qualità sia parte di ogni carrello elevatore che produciamo.

Crown offre carriere diverse e stimolanti in un'ampia gamma di ruoli professionali.

Descrizione della posizione aperta:

Stiamo cercando una figura diplomata/laureata che abbia 1 -2 anni di esperienza nella vendita B2B.

Questa è un'opportunità di crescita professionale con uno dei più grandi nomi del settore.

I candidati verranno formati per raggiungere il loro pieno potenziale.

E' richiesta una forte componente di determinazione personale e desiderio di avere successo.

La figura riporterà al Direttore Vendite, che sarà di supporto fino al raggiungimento delle competenze necessarie.

Idealmente, stiamo cercando un commerciale con un buon background educativo ed eccellenti capacità di comunicazione. Orientato ai risultati, con buona attitudine alla risoluzione dei problemi, capacità di lavoro autonomo ed indipendente, affidabile e professionale.

Caratteristiche personali:

- Requisiti essenziali:
- Patente di guida.
 - Capacità di relazionarsi
 - Forte attitudine alla comunicazione (scritta e verbale, dimostrazione delle attrezzature, negoziazione dei prezzi e gestione delle obiezioni).
 - Competenze informatiche (Microsoft Office, email etc.).
 - Eccellenti capacità organizzative (in particolare pianificazione del territorio, gestione del tempo e lavoro a scadenza).

- Requisiti preferenziali:
- Esperienza di vendita di beni industriali

In Crown sappiamo che i nostri dipendenti sono la forza trainante del nostro successo nel settore della movimentazione dei materiali.

Coltiviamo una cultura di persone appassionate e di innovazione ispirata. Infatti, nel corso della storia di Crown, più di 1.000 dipendenti hanno raggiunto il traguardo dei 25 anni e noi siamo orgogliosi di aver percorso insieme la loro carriera.

Dalla formazione allo sviluppo investiamo nei nostri dipendenti, sapendo che le persone sono sempre al centro di ciò che ci fa crescere.

Invia il tuo CV HR.Italy@crow.com oppure candidati online sul nostro sito www.crown.com

**Unisciti a un team vincente che valorizza l'integrità, l'innovazione, la passione e la diversità.
Cresci con Crown**