



# Account Manager regio Noord-West Nederland

***Heb jij een positieve drive en ben je resultaatgericht, voeg je dan bij ons salesteam als Account Manager***

## **Hoe ziet jouw dag bij Crown eruit?**

Als Account Manager ben je primair verantwoordelijk voor de verkoop en verhuur van de Crown producten en diensten in je eigen rayon. Er wordt in grote mate een beroep gedaan op je zelfstandigheid aangezien je veel onderweg bent en vanuit huis werkt. Je bent constant op zoek naar leads en legt contacten met potentiële klanten (70%) en onderhoudt daarnaast contacten met bestaande relaties (30%). Je bent in staat je in te leven in de wensen van de klanten en deze te vertalen naar passende en gedreven oplossingen.

Daarbij word je ondersteund door de Verkoop Binnendienst, maar kun je ook overleggen met, en advies vragen aan de Head Regional Sales, aan wie je direct rapporteert.

## **Jouw belangrijkste taken en verantwoordelijkheden zijn het**

- maken van een Salesplan voor je eigen rayon;
- actief presenteren van de organisatie en haar productprogramma;
- zorgdragen voor alle verkoopactiviteiten inclusief het geven van adviezen, voeren van contractonderhandelingen en het afsluiten van orders;
- ontwikkelen en onderhouden van duurzame relaties met bestaande klanten;
- signaleren van verkoopkansen en genereren van marge en omzet.

## **Wat neem je mee?**

Voor deze commerciële en dynamische functie zijn we op zoek naar een gedreven en enthousiaste persoonlijkheid. Iemand die er met zijn klant- en resultaatgerichte instelling voor zorgt dat onze klanten tevreden zijn en altijd op zoek is naar nieuwe kansen. Via een interne opleiding leer je alles over heftrucks. Verder beschik je over

- een afgeronde MBO-4 of HBO-opleiding;
- Hunter mentaliteit;
- minimaal 2 jaar saleservaring is een pre;
- een proactieve houding;
- kennis van/ervaring met MS Office;
- je werkt zelfstandig, georganiseerd en nauwkeurig en presteert ook goed in teamverband;
- een goede kennis van de Nederlandse en Engelse taal.

## **Wat bieden wij jou?**

Je komt terecht in een afwisselende baan in een snelgroeiend, internationaal bedrijf waarin je de mogelijkheid hebt je verder te ontwikkelen. Wij bieden je een vast salaris aangevuld met prestatiebeloning zonder plafond en goede secundaire arbeidsvoorwaarden (uiteraard behoren een laptop, telefoon en auto van de zaak tot de standaarduitrusting). Na een interne opleidingsperiode ga je in jouw eigen regio bij onze klanten aan de slag.

## **Hebben wij je interesse gewekt?**

Vind je het leuk aan de slag te gaan in een afwisselende functie binnen een bedrijf in volle groei?

Stuur dan je sollicitatiebrief en CV naar [hr.nl@crow.com](mailto:hr.nl@crow.com)

Heb je inhoudelijke vragen, dan kun je bellen met de heer Michielse Versfeld (Head Regional Sales) via tel. 06-46131263.

**Acquisitie naar aanleiding van deze advertentie is niet gewenst**