

Junior Account Manager Oost- en West-Vlaanderen (m/v)

Til jij ons bedrijf mee naar een hoger niveau?

Crown België maakt deel uit van Crown Equipment Corporation, één van 's werelds grootste fabrikanten van heftrucks. Onze klanten kunnen bij ons rekenen op een totaalpakket: van ontwerp, tot productie, distributie en ondersteuning van al hun intern transportmaterieel. Zo tillen wij de productiviteit van onze klanten naar een hoger niveau, letterlijk en figuurlijk!

Crown is trots op haar gepassioneerde, gedreven en klantgerichte werknemers. Werken bij Crown is werken in een dynamische omgeving met een collegiale sfeer. We zijn ervan overtuigd dat onze medewerkers de drijvende kracht achter ons succes zijn. Wil jij ook ons bedrijf mee naar een hoger niveau tillen en ben jij op zoek naar een uitdagende start?

Dan ben jij wellicht de **junior account manager voor Oost-en West-Vlaanderen** die wij zoeken. Wie weet wordt deze job ook voor jou de springplank (of heftruck) naar een boeiende carrière.

Hoe ziet jouw dag bij Crown eruit?

Je vertegenwoordigt Crown Handling in Oost- en West-Vlaanderen door actief de volledige lijn heftrucks te promoten. Je onderhoudt bestaande klantenrelaties en werft nieuwe klanten door middel van:

- actieve prospectie;
- regelmatig contact te onderhouden met relaties en prospects;
- het organiseren van klantenbezoeken en productpresentaties;
- proactieve opvolging van leads en verkoopkansen;
- de samenwerking met de senior accountmanager;
- het beheer van het volledige verkooptraject van prospectie tot offertes en opvolging;
- het adviseren van klanten over onze heftruck-en magazijnoplossingen en innovaties signaleren;
- het bijhouden van klanteninformatie in ons CRM systeem;
- intensieve begeleiding door de sales manager;
- deelname aan de bijeenkomsten van ons salesteam van België;
- het handhaven van onze sterke reputatie, gebaseerd op vertrouwen.

Wij zoeken...

een **gedreven** collega met **commerciële vaardigheden** en technische affiniteit die mee wil bouwen aan onze sterke klantenrelaties in België. Je positieve ingesteldheid, klantgerichtheid en sterke mondelinge vaardigheden zijn belangrijke troeven die bijdragen tot het succes van onze samenwerking.

Wij kijken uit naar een collega die:

- een woonplaats heeft in Oost-of West-Vlaanderen om fileleed te beperken;
- een **Bacheloropleiding** succesvol heeft afgerond of gelijkwaardige ervaring heeft;
- een **perfecte kennis** heeft van het **Nederlands** en een **goede kennis van Engels** (basis Frans is meegenomen);

- commerciële vaardigheden bezit met een focus op het bouwen van een lange termijn relatie met onze (potentiële) klanten;
- pro-activiteit meebrengt en gedrevenheid om goede resultaten te halen;
- vlot gebruik kan maken van het MS Office pakket en ERP systemen;
- zelfstandig maar ook in teamverband kan werken;
- open en eerlijke communicatie waardeert;
- bereid is om te leren en zo te groeien in de functie;
- een stabiele, waardegedreven persoonlijkheid bezit met een gezonde dosis ambitie.

Wij bieden...

Werken bij Crown Handling betekent werken in een aangename werkomgeving waar jouw ontwikkeling centraal staat. We combineren de voordelen van een internationaal bedrijf met die van een lokale KMO met een familiale cultuur.

Daarnaast bieden we:

- een functie met verantwoordelijkheid in een innovatieve en familiale omgeving;
- een zeer goede team- en groepssfeer;
- een interessant salarispakket met commissiesysteem en bedrijfswagen;
- bijkomende voordelen ter ondersteuning van een commerciële functie.
- Opleiding en coaching.

Heb je interesse?

Wil jij deel uitmaken van dit gedreven team en herken je jezelf in dit profiel? Dan nodigen we jou van harte uit om je cv met je motivatie te sturen naar vacatures.be@crown.com tav Dominique De Ranter, HR consultant. We nemen dan snel contact met je op!